

Thomas Henk ist neuer Director Vendor Management bei Exclusive Networks Deutschland

VAD baut Vertriebs-Team aus und verstärkt Business-Unit Networking DACH

München, Brunn am Gebirge, Schlieren, 1. Oktober 2024. *Der VAD setzt in allen Bereichen auf personelle Verstärkung: So übernimmt Thomas Henk ab sofort eine zentrale Rolle im Management-Team von Exclusive Networks Deutschland. Zudem erweitert der globale Anbieter für Cybersecurity auch seine im Juli gegründete Business Unit „Networking DACH“, u.a. um Key Account Manager Roberto de Falco.*

Thomas Henk ist seit mehr als 13 Jahren im Channel aktiv. Aus seinen Tätigkeiten als Head of Business Unit bei Infinigate bzw. vormals Product Sales Director bei Nuvias weist er neben umfassender Marktkenntnis auch ein starkes Netzwerk auf. Beides wird er als Director Vendor Management Deutschland nun beim VAD einsetzen, um das schlagkräftige Business mit etablierten Herstellern weiter auszubauen und um neue Cybersecurity-Anbieter in das weltweit führende Herstellerportfolio von Exclusive Networks einzugliedern.

„Wie Anfang 2024 versprochen, haben wir in diesem Jahr massiv in unsere Manpower investiert, denn wir wollen unsere Fachhandelspartner angesichts der vielfältigen Herausforderungen noch effektiver unterstützen“, erklärt Marcus Adä, General Manager von Exclusive Networks Deutschland und Regional Manager DACH. „Wir freuen uns daher sehr, dass wir mit Thomas Henk einen ausgewiesenen Branchenkenner gewinnen konnten. Ebenfalls haben wir unsere neue Business Unit Networking DACH kontinuierlich ausgebaut, da wir bei ganzheitlichen Netzwerkinfrastruktur- und Security-Lösungen - wie erwartet - ein enormes Marktpotenzial erleben.“

Die erst im Juli gegründete Business Unit Networking hat Exclusive Networks bereits sukzessive um qualifizierte Sales-, Service- und Administrationsprofis aufgestockt. Zudem bringen Neuzugänge wie Business Development Manager Henryk Fricke und Key Account Manager Roberto de Falco fundierte Herstellerkenntnisse von Extreme Networks sowie aus 20 Jahren Distributionsbackground gewachsene Reseller-Kontakte mit.

„Mit der Networking Unit konnten wir bereits nach kurzer Zeit erste Erfolge erzielen. Daher war es naheliegend, unser Kompetenzteam mit diesen ausgewiesenen Experten abzurunden. Erfahrene Netzwerk-Reseller, aber auch komplette Neueinsteiger, profitieren somit von unserer umfassenden Expertise sowie von einer bestmöglichen Unterstützung in allen Bereichen, um sich in diesem Wachstumsmarkt erfolgreich zu positionieren“, erläutert Andy Hahner, Director Networking DACH.

Marcus Adä ergänzt: „Im Gegensatz zum derzeitigen Trend setzen wir auf personelles Wachstum. Zusätzlich zu den Neueinstellungen haben wir in diesem Jahr unsere Teams bereits um mehr als 20 Mitarbeiter u.a. im Vertrieb, Technik und Business Development verstärkt - und damit auch unser Angebot für den Channel noch einmal deutlich ausgeweitet. Wir werden auch künftig expandieren, um unsere Führungsposition in der DACH-Region auszubauen und die Betreuung unserer Fachhandelspartner noch weiter zu optimieren.“



Über Exclusive Networks

Exclusive Networks (Euronext Paris: EXN) ist ein globaler Cybersecurity-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation.

Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren.

Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>

Pressekontakt

punktgenau PR

Andrea Weinholz

andrea.weinholz@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Christine Röder

Hardenbergstraße 9a

10623 Berlin

DACHMarketing@exclusive-networks.com

<http://www.exclusive-networks.com/de>