

Kunden profitieren von gemeinsamen Stärken der beiden Partner

## **Gigamon und Exclusive Networks vertiefen strategische Partnerschaft**

**München, Brunn am Gebirge, Schlieren - 12. November 2024** - Gigamon, ein führendes Deep-Observability-Unternehmen, und Exclusive Networks, weltweit anerkannter Spezialist für Cybersicherheit, weiten die bestehende Vertriebspartnerschaft in der gesamten EMEA-Region aus. Damit können noch mehr Unternehmen auf die „Deep Observability Pipeline“ von Gigamon zugreifen und damit ihre hybride Cloud-Infrastruktur besser sichern und verwalten.

Unternehmen verlagern immer mehr Arbeitslasten in die Cloud. Daraus folgt eine erhöhte Komplexität bei der Verwaltung von hybriden und Multi-Cloud-Infrastrukturen und es führt aufgrund der begrenzten Transparenz zu erheblichen Herausforderungen an die Sicherheit der Unternehmen. Die Studie „Gigamon 2024 Hybrid Cloud Security Survey“ ergab, dass eine von drei Organisationen in den letzten zwölf Monaten nicht in der Lage war, einen Verstoß mit den vorhandenen Sicherheitstools zu erkennen. Von denjenigen Firmen, die einen Verstoß feststellten, waren nur 25 Prozent in der Lage, in Echtzeit zu reagieren. Das offenbart kritische Schwachstellen bezüglich der Sichtbarkeit und der rechtzeitigen Erkennung von Bedrohungen in hybriden Cloud-Infrastrukturen.

„Die Datenmenge im Netzwerk in immer komplexeren hybriden Cloud-Infrastrukturen nimmt weiter zu. Dies hat dazu geführt, dass die umfassende Sichtbarkeit aller in Bewegung befindlichen Daten zu einer geschäftskritischen Anforderung wurde. Hinzu kommen strenge Vorschriften und der zunehmende Einsatz von KI“, konstatiert Mark Coates, VP EMEA bei Gigamon. „Um der Bedrohungssituation immer einen Schritt voraus zu sein, benötigen Unternehmen dringend Experten für die Weiterentwicklung und Optimierung ihrer Cybersecurity-Strategien. Hier bieten wir zusammen mit Exclusive Networks als führendem Sicherheitsdistributor in EMEA dem Channel weitgehende Unterstützung, um den Anforderungen ihrer Kunden gerecht zu werden: Durch unsere Observability-Pipeline, unsere Services und unsere tiefgreifenden Fachkompetenzen, die durch die erweiterte Partnerschaft noch mehr Partnern und Kunden zugänglich sind.“

Die enge Abstimmung zwischen Gigamon und Exclusive Networks stellt zusammen mit dem erweiterten Vertrieb und den Dienstleistungen in Europa sicher, dass die Fachhandelspartner vertieften Zugang zu Gigamon und den Lösungen seiner Technologie-Allianz-Partner erhalten. Dank Deep Observability können sie ihren Kunden die Mittel an die Hand geben, blinde Flecken im Netzwerk zu beseitigen und für mehr Sicherheit zu sorgen. Dazu wird der Datenverkehr im Netz optimiert und gleichzeitig werden die Komplexität sowie die Kosten für Tools reduziert.

Im Rahmen der Partnerschaftserweiterung wird Exclusive Networks in der gesamten EMEA-Region Ressourcen und Fachwissen in der jeweiligen Landessprache, technische

Dienstleistungen und Support sowie Rechnungs- und Zahlungslösungen zur Verfügung stellen, die auf die individuellen Bedürfnisse der Kunden zugeschnittene Sicherheitsstrategien und innovative Lösungen bieten. Dies wiederum ermöglicht eine schnellere und sicherere digitale Transformation, die mit strengen Vorschriften wie NIS2 und DORA übereinstimmt.

Paul Ecclestone, SVP EMEA at Exclusive Networks, ist überzeugt: „Wir freuen uns sehr, diese vertiefte Partnerschaft mit Gigamon in der EMEA-Region einzugehen. Unsere fortgesetzte Zusammenarbeit wird gegenseitiges Wachstum fördern und den Vertrieb in wichtigen Bereichen wie Cloud-Sicherheit und Transparenz beschleunigen. Durch die Kombination unserer gemeinsamen Lösungen, Ökosysteme und Fachkompetenzen verpflichten wir uns, Gigamon und unseren gemeinsamen Kunden einen unvergleichlichen Mehrwert zu bieten. Mit Investitionen in Services, Rechnungs- und Zahlungslösungen sowie neuen Go-to-Market-Strategien stellen wir sicher, dass wir gemeinsam weiterhin eine Führungsrolle in der IT-Security Branche übernehmen.“

Marcus Adä, General Manager Exclusive Networks Deutschland und Regional Manager DACH ergänzt: „Insbesondere für unsere Kunden in der DACH-Region ist dies ein wichtiger Schritt, da wir durch die Lösungen von Gigamon unser Portfolio – und somit ebenso das unserer Reseller-Partner - strategisch abrunden. Der gemeinsame Invest wird hierbei im Market spürbar sein.“

#### **Über Exclusive Networks**

Exclusive Networks (Euronext Paris: EXN) ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation. Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren. Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>

#### **Über Gigamon**

Gigamon® liefert mit seiner Deep Observability Pipeline auf effiziente Weise netzwerkbasiertere Informationen an Cloud-, Sicherheits- und Observability-Tools. Dies hilft, blinde Flecken in der Sicherheit zu beseitigen und Tool-Kosten zu reduzieren, so dass Unternehmen ihre hybride Cloud-Infrastruktur besser sichern und verwalten können. Gigamon betreut mehr als 4.000 Kunden weltweit, darunter über 80 Prozent der Fortune 100 Unternehmen, neun der zehn größten Mobilfunkanbieter und hunderte von Regierungen und Bildungseinrichtungen. Um mehr zu erfahren, besuchen Sie bitte [www.gigamon.com](http://www.gigamon.com).

#### **Pressekontakt**

punktgenau PR  
Andrea Weinholz  
[andrea.weinholz@punktgenau-pr.de](mailto:andrea.weinholz@punktgenau-pr.de)  
[www.punktgenau-pr.de](http://www.punktgenau-pr.de)



**Kontakt zu Exclusive Networks**

Exclusive Networks Deutschland GmbH  
Christine Röder

Hardenbergstraße 9a  
10623 Berlin  
[DACHMarketing@exclusive-networks.com](mailto:DACHMarketing@exclusive-networks.com)  
<http://www.exclusive-networks.com/de>