

Exclusive Networks lance les solutions XPS de facturation et de paiement en région EMEA

XPS offre une grande flexibilité financière. Avec ce nouveau service, les partenaires peuvent conclure des transactions plus importantes, alléger les contraintes budgétaires de leurs clients et accroître leur durée d'engagement.

Boulogne-Billancourt, France – 22 octobre 2024 – Exclusive Networks, spécialiste mondial de la cybersécurité, a annoncé aujourd'hui le lancement d'XPS, son nouveau service de facturation et de paiement annualisés. Ce service a été conçu pour aider les partenaires revendeurs à gérer les problèmes de trésorerie et les contraintes budgétaires de leurs clients. Avec XPS, ils peuvent proposer des conditions de paiement structurées et différées, sans contrat spécifique, ni formalité administrative supplémentaire, et sans affecter leurs modalités de commande vers Exclusive Networks.

En effet, Face à un avenir exigeant, les entreprises clientes cherchent à prendre des engagements pluriannuels pour obtenir des prix compétitifs, réduire les risques et gagner en certitude financière. Parallèlement, en raison des contraintes de capitaux, les directeurs financiers ont souvent du mal à justifier ces investissements initiaux et refusent d'alourdir leurs engagements au bilan.

Négociations complexes, réserves de trésorerie limitées, évolution rapide du marché... Avec XPS, les partenaires permettent aux entreprises clientes de gérer toutes ces contraintes.

Contrairement aux financements traditionnels, XPS ne nécessite pas l'implication d'entité tierce (établissement financier ou autre). Il s'agit d'un avantage clé par rapport aux formules basées sur la signature d'un contrat de financement ou de leasing.

Les principaux atouts d'XPS :

- **Des négociations simplifiées** : XPS prend en charge les conditions de facturation structurées ou différées. Les partenaires peuvent ainsi rester focalisés sur la relation client.
- **Pas de formalité administrative supplémentaire** : Les commandes sont passées normalement. La signature d'un document supplémentaire (financement, accord avec un tiers) n'est pas nécessaire.
- **Davantage de contrats** : Concluez des transactions plus importantes qui, sans XPS, risqueraient d'être perdues, en particulier durant les périodes critiques des exercices financiers.
- **Amélioration de la satisfaction client** : Améliorez la satisfaction et la fidélité client en aidant les entreprises à faire face aux contraintes de trésorerie.
- **Augmentation du chiffre d'affaires et rentabilité** : Signez vos contrats plus rapidement, fidélisez votre clientèle et remportez de nouveaux clients.
- **Avantage concurrentiel** : Proposez un service imbattable et unique face à la concurrence.

« Selon nous, aucune organisation ne devrait avoir à compromettre ses investissements en cybersécurité en raison de contraintes financières », explique Paul Eccleston, SVP EMEA chez Exclusive Networks. « Avec XPS, les partenaires de distribution peuvent redéfinir leurs échanges avec leurs clients : ils peuvent soumettre une proposition commerciale moins axée sur les rabais, et plus alignée sur leurs besoins à long terme en cybersécurité. Pour faire simple, XPS est un antidote à l'indécision et un catalyseur pour une croissance renouvelée. Pour nos partenaires, c'est un nouvel avantage concurrentiel. »

« XPS a été conçu main dans la main avec nos partenaires », poursuit-il. « Nous misons sur la collaboration pour surmonter les obstacles, booster l'innovation et réussir ensemble. Nous sommes déterminés à fournir à nos partenaires des solutions innovantes pour stimuler leur croissance, booster leur efficacité opérationnelle et surmonter les contraintes financières. Nous leur garantissons ainsi un succès durable, dans un secteur en constante évolution. »

XPS a été testé avec succès sur le marché français et belge depuis décembre 2023 : plus de 60 partenaires et 30 fournisseurs ont pu profiter de ce nouveau service. Ils ont ainsi pu générer des revenus commerciaux significatifs qui n'auraient pas pu être obtenus autrement. Au vu de ce succès, XPS est désormais disponible dans toute l'Europe de l'Ouest.

A propose d'Exclusive Networks

Exclusive Networks (Euronext Paris: EXN) est un spécialiste mondial de la cybersécurité qui propose à ses partenaires et à ses clients finaux une unique combinaison de services et de produits par le biais d'itinéraires de commercialisation éprouvés, en s'appuyant sur le savoir-faire technique de nos équipes. Avec des bureaux dans plus de 45 pays et la capacité de servir des clients dans plus de 170 pays, nous combinons une perspective locale avec l'échelle et la livraison d'une organisation mondiale unique.

Notre portefeuille de fournisseurs, le meilleur de sa catégorie, est soigneusement sélectionné parmi les principaux acteurs du secteur. Nos services, qui vont de la sécurité gérée à l'accréditation et à la formation techniques spécialisées, tout en capitalisant sur l'évolution rapide des technologies et des modèles commerciaux. Chez Exclusive Networks, nous pensons que chacun a le droit de vivre dans un monde numérique plus sûr, basé sur les technologies les plus innovantes. Pour plus d'informations, consultez le site www.exclusive-networks.com